



RIFERIMENTO CLIENTE / AT

mABI®

VLAD Isoliertechnik

Crescere senza sosta

Nel 2018, Vlad Silaghi ha fondato la sua azienda partendo da un garage privo di riscaldamento, una cesaia a ghigliottina, due amici fidati e una visione chiara: creare un'azienda destinata a crescere nel tempo.

Oggi la Vlad Isoliertechnik GmbH conta circa cinque collaboratori in officina e una quindicina di montatori impegnati in cantieri di tutta Europa. Alla base di questa crescita non ci sono state condizioni di partenza ideali né grandi investitori, bensì il coraggio imprenditoriale, uno sviluppo costante e la volontà di ottimizzare costantemente i processi.

Per Vlad, il passaggio al lavoro autonomo ha rappresentato un nuovo inizio consapevole. Dopo molti anni di lavoro come dipendente, ha deciso di mettere la sua esperienza e le sue competenze tecniche al servizio di una propria azienda.

Ben presto, però, è apparso chiaro che, per poter crescere in modo sostenibile, un'impresa artigianale moderna necessita non solo di competenze tecniche, ma anche di processi produttivi efficienti.



La MABI 16-3Z Rohrblitz è ancora in uso.

Una tappa decisiva è stata quindi l'investimento in una linea di taglio e produzione di tubi usata MABI 16-3Z. "Da quel momento tutto ha iniziato a cambiare", ricorda Vlad.



SWISS MADE



Grazie all'aumento della capacità produttiva è diventato possibile gestire progetti più grandi e, per la prima volta, rifornire in modo efficiente più cantieri contemporaneamente. Negli anni successivi, l'officina si è trasformata gradualmente in un parco macchine MABI completamente interconnesso: dalla stazione di bordatura MABI Clou alla bordatrice automatica MABI 3A, fino all'intera linea di taglio e alla cesoia per segmenti MABI 3000E EVO con collegamento diretto a MABI IsoPlaner.

Questa catena di processo strutturata consente di lavorare in modo particolarmente rapido e flessibile: basta una breve telefonata dal cantiere per preparare il materiale, tagliarlo, caricarlo e spedirlo direttamente.

La digitalizzazione come motore della crescita

Con la crescita dell'azienda, tuttavia, sono aumentate anche le esigenze in materia di pianificazione e processi produttivi. Nonostante i macchinari moderni, l'inserimento delle isometrie continuava a rappresentare un fattore critico in termini di tempo. Durante la programmazione, le macchine restavano ferme: un collo di bottiglia che Vlad ha individuato fin dall'inizio.

“Le macchine non si stancano. L'unico momento in cui si fermano è quando l'uomo non riesce a stare al passo”, afferma.

La ricerca di processi più efficienti ha portato infine all'introduzione del MABI IsoPlaner.

Il software consente di effettuare rilievi digitali direttamente in cantiere. Le misure vengono acquisite in formato digitale, vengono preparate le isometrie e l'intero ordine viene trasmesso direttamente alle macchine in officina. Si eliminano così i disegni cartacei, le fasi intermedie superflue e le potenziali fonti di errore.

Parallelamente all'attività quotidiana, Vlad ha approfondito con grande impegno la conoscenza del software, riuscendo a integrare con successo in brevissimo tempo i nuovi processi nella routine lavorativa.

Oggi, oltre a Vlad stesso, altri due collaboratori gestiscono l'intero processo digitale. Rilevano le misure direttamente in cantiere e inviano immediatamente le isometrie preparate all'officina.

Lì la produzione può iniziare praticamente senza perdite di tempo. Nel giro di pochissimo tempo il materiale è pronto per il montaggio e può essere consegnato direttamente in cantiere. Gli effetti sono stati evidenti: meno tempi morti, processi più efficienti e, secondo Vlad, addirittura un fatturato triplicato.

“Oggi tutti i sistemi in officina lavorano in perfetta sinergia, come gli ingranaggi di un meccanismo.”



“Dobbiamo stare
al passo con i tempi.”



“Anche il falegname, a un certo punto, ha iniziato a usare l'avvitatore a batteria invece di fare tutto a mano. In questo modo è semplicemente diventato più veloce.”

Ciò che lo ha sorpreso in modo particolarmente positivo è stata l'apertura con cui il suo team ha accolto i nuovi processi digitali.

Per Vlad, infatti, nonostante la crescita rapida, il fatturato non è mai stato l'unico obiettivo. L'aspetto decisivo è sempre stato anche come organizzare i processi lavorativi in modo più intelligente e sostenibile nel lungo periodo.

“Tropo pochi ordini sono fonte di stress, ma lo stesso vale anche quando sono troppi”.

Ecco perché oggi Vlad Isoliertechnik non punta solo alla crescita, ma soprattutto a processi efficienti, rapidità e collaborazione senza intoppi tra cantiere e officina.

L'artigianato moderno richiede processi moderni

Per Vlad, digitalizzazione non significa tecnologia complicata, ma soprattutto lavorare in modo più efficiente nella quotidianità.

A suo parere, gli strumenti moderni non sostituiscono il sapere artigianale, ma contribuiscono ad accelerare i processi di lavoro, a ridurre gli errori e a utilizzare meglio le risorse disponibili.



SWISS MADE



RIFERIMENTO CLIENTE / AT

mABI®

L'intervista

Moderatore: Vlad, qual è stata la sua motivazione e perché ha scelto MABI?

Vlad: Ho lavorato a lungo come dipendente e poi mi sono messo in proprio. All'inizio eravamo davvero molto piccoli e mi chiedevo continuamente come poter crescere. Per me era chiaro che una crescita reale fosse possibile solo con le macchine MABI. Naturalmente una crescita rapida comporta anche dei rischi, ma chi non rischia non ottiene nulla.

Moderatore: Qual è stata la sfida più grande?

Vlad: Le macchine non si stancano mai. Possono lavorare 24 ore su 24, mentre noi esseri umani no. Per questo dobbiamo lavorare in modo intelligente. Otto ore di lavoro efficiente valgono più di quindici ore di duro lavoro con lo stesso risultato.

Moderatore: È stato questo il motivo per cui hai iniziato ad usare IsoPlaner?

Vlad: Anche. Prima c'erano molti errori dovuti a tutte quelle scartoffie, e programmare direttamente sulla macchina mi è sempre sembrato faticoso. Ma la ragione principale è stata la curiosità. C'era un nuovo strumento e volevo capire se funzionava davvero.



Moderatore: Credi che l'artigianato possa essere digitalizzato?

Vlad: Prima o poi tutti gli isolatori utilizzeranno questi strumenti. La digitalizzazione è il futuro. Questo non significa che le nostre conoscenze verranno sostituite. Ma se qualcosa mi semplifica il lavoro, perché non dovrei usarla?

Moderatore: C'è un segreto dietro la vostra rapida crescita?

Vlad: No, nessun segreto. Ho ricevuto supporto, ho avuto fortuna e, naturalmente, ho lavorato sodo. Ma abbiamo corso questo rischio tutti insieme. In officina lavora il mio migliore amico, Ovidiu, e anche mia madre lavora con noi: per questo provo una gratitudine immensa.

Moderatore: Quali sono i suoi obiettivi per il futuro?

Vlad: L'ideale sarebbe arrivare ad avere, prima o poi, una ventina di persone in officina e altrettanti montatori nei cantieri. Ma per riuscirci dobbiamo ancora lavorare sodo, imparare e lottare.

